

# Ideen brauchen Tatkraft.

## Über Körber Logistik-Systeme

Das Geschäftsfeld Körber Logistik-Systeme mit Sitz in Bad Nauheim, Hessen, ist führender Anbieter vollintegrierter Anwendungen zur Optimierung komplexer interner und externer Logistikprozesse. Unter der Dachmarke Körber Logistics liefert das Geschäftsfeld digitalisierte Lösungen für die Smart Factory (Produktions-Logistik), das Warehouse, Distributionszentren, E-Commerce und die Steuerung der gesamten Lieferkette. Die Dachmarke vereint in drei Geschäftsbereichen die Unternehmen Aberle GmbH und Consoveyo S.A. (Systemintegration), Langhammer GmbH und Riantics A/S (Produktlösungen) sowie Aberle Software GmbH, Cirrus Logistics, DMLogic, HighJump, Inconso AG und Voiteq (Software). Diese bieten ein umfassendes Produkt- und Serviceangebot von der Systemintegration über Lager-, Palettier-, Depalettier- und Fördertechnik bis hin zur Software.

Der Körber-Konzern ist ein internationaler Technologiekonzern mit weltweit rund 11.000 Mitarbeitern. Er vereint technologisch führende Unternehmen mit 140 Produktions-, Service- und Vertriebsgesellschaften und bietet Kunden Lösungen, Produkte und Services in den Geschäftsfeldern Automation, Logistik-Systeme, Pharma-Systeme, Tissue, Tabak, Unternehmensbeteiligungen und Körber Digital.

## Für den Ausbau unseres weltweiten Vertriebs suchen wir

## Trainees für den Bereich International Sales (m/w)

### Aufgabe:

Das Körber Technical Sales Traineeprogramm bietet qualifizierten Junior Professionals die Möglichkeit, ihre Fähigkeiten und Erfahrungen in einem progressiven globalen Geschäftsumfeld auszubauen und abzurunden. Innerhalb des 24-monatigen Programms absolvieren Sie vier Praxisphasen an unseren nationalen Standorten (Bad Nauheim, Eisenberg / Pfalz sowie Leingarten) sowie auch international, dabei auch einen Einsatz in einem anderen Körber-Geschäftsfeld. Sie bauen dabei eine fundierte Kenntnis der Marktanforderungen, der Lösungsmöglichkeiten sowie ein enges Netzwerk zu den Spezialisten in der gesamten Körber Logistics Welt auf.

- Die ersten Praxisphasen finden im Bereich Sales Projects und im Customer Relationship Management statt
- Sie übernehmen von Anfang an Verantwortung und starten als vollwertiges Teammitglied in markt- und kundennahen Bereichen.
- Im beratungsintensiven Vertriebsprozess machen Sie sich zum interessanten Gesprächspartner unserer Kunden bis auf Senior Management Ebene
- Ihr erlangtes Wissen setzen Sie ein, um Synergien mit anderen Geschäftsfeldern des Konzerns voranzutreiben.

Weitere Informationen zu dem Programm finden Sie [hier!](#)

### Qualifikation:

- Abgeschlossenes Bachelorstudium in Wirtschafts- oder Ingenieurwissenschaften, (BWL, Logistik oder einem vergleichbaren Studiengang
- Mindestens drei Monate Studien- oder Berufserfahrung im Ausland
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Freude am Umgang mit Kunden und gutes Verhandlungsgeschick
- Spaß am Beraten und Verkaufen
- Sicheres Auftreten und eine hohe Leistungsmotivation
- Mobilität für Einsätze an unterschiedlichen Standorten sowie eine hohe Reisebereitschaft

## **Wir bieten:**

- Einen unbefristeten Anstellungsvertrag und attraktive Konditionen
- Umfangreiches Weiterbildungsprogramm und regelmäßige Trainings während und nach der Traineezeit
- Während des Programms steht Ihnen ein persönlicher Mentor zur Seite

Bitte bewerben Sie sich online mit Anschreiben, Lebenslauf und relevanten Zeugnissen. Als ersten Schritt führen wir Telefoninterviews. Bei einem erfolgreichen Erstgespräch folgt eine Einladung zum Assessment Center.

Sie suchen nach einer erstklassigen beruflichen Perspektive bei einem führenden internationalen Technologiekonzern? Dann freuen wir uns darauf, Sie kennenzulernen!

Ansprechpartner:

Janina Seifert

Körber Logistics Systems GmbH

**Bewerben** Sie sich [online](#) oder per Mail über [jobs@koerber.de](mailto:jobs@koerber.de).