

Wir sind ein seit über 15 Jahren expandierender, Inhaber-geführter IT-Dienstleister, fokussiert auf Software-Entwicklung und -Wartung. Mit mehr als 120 überdurchschnittlich qualifizierten Mitarbeitern sind wir in interessanten, komplexen Projekten für internationale Großunternehmen und Mittelständler tätig.

Für die Verstärkung unseres Sales Teams in München bieten wir

Praktikum als Sales & Account Manager (m/w)

Es erwartet Dich

- die Mitarbeit im Vertrieb eines innovativen Software-Produkts, das wir auf Basis von *Google Maps* und *Google Cloud Platform* für den internationalen Markt entwickeln
- ein internationales Team, das Dich gut einarbeitet und begleitet
- Möglichkeiten, zu gestalten und Verantwortung zu übernehmen
- Einführung in die Produkte von Google Maps und Google Cloud
- Flexible Arbeitszeiten und attraktive Konditionen

Deine Aufgaben umfassen

- Identifikation und Ansprache von Neukunden
- Analyse branchen- und/oder Unternehmensspezifischer Anforderungen
- Test neuer Versionen des Produkts in enger Abstimmung mit der Entwicklungsabteilung
- Durchführung der Kundenpräsentation oder Produktdemos

Für diese Tätigkeiten bringst Du mit:

- ein paar Semester BWL-Studium oder vergleichbare Qualifikation
- erste Berufserfahrung
- Interesse an Vertrieb und Kundenbetreuung
- Kreativität, ein überzeugendes Auftreten und Teamfähigkeit
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

Bei Interesse erwarten wir gerne Deine Unterlagen per Mail oder Post. Ansprechpartner für diese Position ist Patrick Keil (E-Mail: patrick.keil@keil-ktm.com).

Alles Weitere würden wir dann gerne in einem persönlichen Gespräch mit Dir besprechen. Informieren über uns kannst Du Dich vorab unter <http://www.keil-ktm.com/index.html#karriere>.